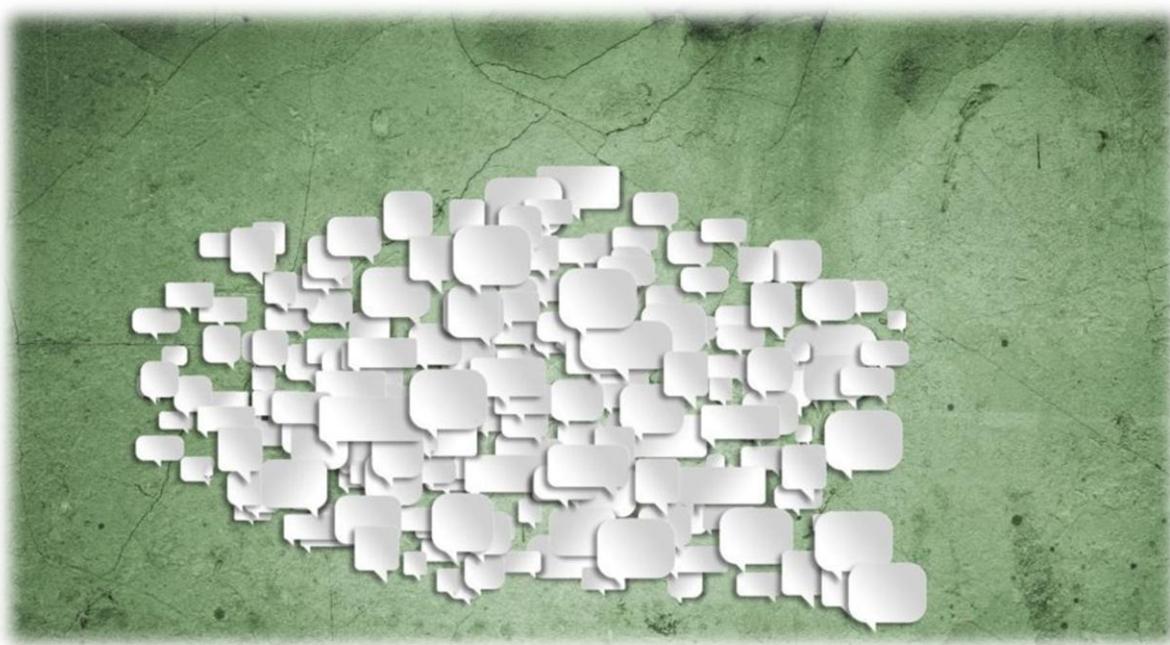




# کژفه‌می دیوید هاروی از قانون ارزش مارکس

مایکل رابرتس



ترجمه‌ی احمد سیف

نقد اقتصاد سیاسی

۱۳۹۷ فروردین ماه

به دنبال نشر مقاله‌ی «مخالفت مارکس به نظریه‌ی ارزش - کار» نوشه‌ی دیوید هاروی، مایکل رابرتس،

اقتصاددان انگلیسی و نویسنده‌ی کتاب رکود طولانی (۲۰۱۶) در یادداشت زیر، نقدی بر دیدگاه هاروی در مورد نظریه‌ی ارزش ارائه می‌کند. پاسخ هاروی به این نقد را نیز در روزهای آینده منتشر خواهیم کرد.

اخیراً پروفسور دیوید هاروی برای چند تن از جمله من، مقاله‌ی کوتاهی از خودش را برای بحث فرستاد. این مقاله دیدگاه هاروی را خلاصه می‌کند که براساس آن نظریه‌ی ارزش مارکس در اقتصادهای سرمایه‌داری به شکل نادرستی درک شده است.

احتمالاً اگر خبرندارید (اگرچه باورش دشوار است) پروفسور هاروی شاید سرشناس‌ترین دانشمند مارکسیست امروز با چندین کتاب، مقاله و ویدئوهای آموزشی که به نام او درنظریه‌ی اقتصادی مارکسی ثبت شده است. این مقاله‌ی کوتاه دیدگاه او درباره‌ی نظریه‌ی ارزش مارکس را به اختصار بیان کرده که در تازه‌ترین کتاب هاروی با عنوان «مارکس، سرمایه و جنون عقلانیت اقتصادی» به تفصیل بیان شده است.<sup>۱</sup>

در این مقاله که عنوان‌اش مخالفت مارکس با نظریه‌ی ارزش - کار است هاروی مطرح می‌کند که مارکس اصولاً فاقد یک نظریه‌ی ارزش کار است. نظریه‌ی ارزش مارکس، متمایز از نظریه‌ی اقتصاددانان کلاسیک - دیوید ریکاردو - است. به عکس به گفته‌ی هاروی، مارکس اعتقاد داشت که ارزش تنها انعکاسی از کار مستتر در کالاست که تنها در مبادله در بازار ایجاد یا آشکار می‌شود. همان‌طور که هاروی می‌گوید

<sup>۱</sup> <https://profilebooks.com/marx-capital-and-the-madness-of-economic-reason.html>

«اگر بازاری نباشد، ارزشی هم نیست». اگر این ادعا درست باشد در آن صورت تحقیق ارزش که به صورت

پول بیان می‌شود موجب ظهور ارزش می‌شود، نه این‌که فرایند تولید خاستگاه آن باشد.

هاروی سپس بحث می‌کند که اگر مزد به حداقل کاهش یابد و یا این که کاملاً حذف شود، در آن

صورت بازاری برای کالاها وجود نخواهد داشت و ارزشی هم نخواهد بود و این «ریشه‌ی اصلی بحران

سرمایه‌داری است». در نتیجه، یک سیاست برای سرمایه برای اجتناب از بحران این خواهد بود که مزدها را

افزایش بدهد تا «صرف معقول» - از دیدگاه سرمایه تضمین شود و زندگی روزمره هم مستعمره‌ی

صرف‌گرایی شود. براساس دیدگاه هاروی این نتیجه‌گیری یک نظر درست از نظریه‌ی ارزش مارکس است.

هاروی متذکر می‌شود که تفسیر او از نظریه‌ی ارزش «بسیار فراتر از چیزی است که ریکاردو در ذهن

داشت و بسیار دور از مفهوم ارزشی است که به مارکس نسبت داده شده است.» بدون تردید این چنین

است. ولی آیا تفسیر هاروی از تئوری ارزش مارکس درست است و حتی اگر درست باشد آیا هیچ گونه

شواهد عینی در حمایت از آن وجود دارد؟ پاسخ من به این دو سؤال یک نه قاطع است.

هاروی می‌گوید که «بسیاری براین باورند که مارکس نظریه‌ی ارزش - کار را به عنوان مفهومی مبنایی

در مطالعه‌ی انباشت سرمایه از ریکاردو اقتباس کرده است» و «از آنجایی که نظریه‌ی ارزش - کار نزد

بسیاری اعتبارش را از داده است پس نظریه‌های مارکس را هم بسیار قاطع‌انه بی‌اعتبار دانسته‌اند.»

روشن نیست که منظور هاروی در اینجا چه کسانی‌اند؟ بدون تردید اقتصاددانان بورژوایی وابسته به

جريان اصلی براین باورند که نظریه‌ی ارزش مارکس اعتباری ندارد. نهایی‌گرایان نئوکلاسیک هم مفهوم

ارزش کار را با انگ «متافیزیکی» بودن آن انکار می‌کنند. اقتصاددانان نئوریکاردویی، پسا - سرافایی و

پساکینزی هم اصرار عجیبی دارند که هر مفهومی از «ارزش» را به عنوان اسطوره‌سازی ایدئولوژیک رد کنند.

ولی اغلب اقتصاددانان مارکسی از تمایز نظریه‌ی ارزش - کار مارکس و ریکاردو باخبرند و این تمایز هم

چیزی نیست که هاروی ادعا می‌کند که ریکاردو یک «نظریه‌ی ارزش - کار» داشت و مارکس فاقد چنین

نظريه‌اي بود. تفاوت اين است که ريكاردو يک تئوري داشت براساس ارزش مصرفی، براساس کار مجسم (ميزان كمی کار) که با زمان کار اندازه‌گيري می‌شود. ولی تئوري ارزش - کار ماركس براساس «کار مجرد» بود (ارزش اندازه‌گيري شده به صورت زمان کار وقتی از ديدگاه اجتماعی در بازار محک می‌خورد).

در نظام سرمایه‌داری نیروی کار به صورت کالا درآمده است که در بازار خرید و فروش می‌شود. در واقع این يکی از مشخصه‌های اصلی شیوه‌ی تولید سرمایه‌داری است که اکثریت مالک ابزارهای تولیدی نیستند و مجبورند نیروی کار خود را به مالکان ابزارهای تولید بفروشند. همانند ديگر کالاها نیروی کار هم خصلت دوگانه‌ای دارد. از يك سو، کار مفید يعني مصرف کار بشر به شکل مشخص و برای منظور خاص و به اين طریق ارزش مصرفی تولید می‌شود. از سوی ديگر، کار مجرد را داريم که مصرف نیروی کار بشر که شکل مشخصی ندارد و ارزش کالاها را به صورتی که ظهور می‌کند تولید می‌کند. از همین راست که ماركس بین کار و نیروی کار تفکیک قائل می‌شود، تفکیکی که برای درک منشاء سود اساسی است.

این درواقع پیشرفت بزرگی در نظریه‌ی ارزش ماركس است. زمان کار مستتر در کالاهایی که کارگر برای بازتولید خود و خانواده‌ی خود خریداری می‌کند کمتر از زمان کاری است که کارگر در طول همان مدت به سرمایه‌دار عرضه می‌کند. نتیجه اين که برای هر زمان مشخص، کارگر بيشتر از مزدی که سرمایه‌دار به خاطر استفاده از نیروی کارش به او می‌پردازد ارزش تولید می‌کند. اين تفاوت را ماركس «کار بدون مزد» و «کار مازاد» یا ارزش اضافی نامیده است. نظریه‌ی ارزش ماركس براساس کار مجرد ماهیت بهره‌کشانه‌ی شیوه‌ی تولید سرمایه‌داری را افشا می‌کند و اين در حالی است که نظریه‌ی ارزش - کار آدام اسمیت یا ریکاردو چنین ماهیتی ندارد.

هاروی تنها يکبار و به صورتی گذرا از اين کشف مهم ماركس (کار مجرد) به عنوان نقطه‌ی تفکیک قانون ماركس از نظریه‌ی ارزش - کار کلاسیک سخن می‌گوید. و دلیل اش هم احتمالاً این است که هاروی مایل است بر تفسیر خود از نظریه‌ی ماركس تأکید کرده باشد يعني ارزش یا در مبادله تولید می‌شود یا در

آن تحقق می‌باید و نه در فرایند تولید با استفاده از نیروی کار. هاروی می‌گوید «ارزش دروغه‌له نخست بازتاب کار (مجرد) اجتماعی متبادر در کالا در نظر گرفته شده است» ولی «تنها زمانی ارزش می‌تواند همچون قاعده‌ی تنظیم‌کننده در بازار وجود داشته باشد که مبادله‌ی کالا تبدیل به "عمل اجتماعی متعارف" شود». به این ترتیب، بدون پول، ارزشی هم نیست.

درست، ولی ارزش یک کالا هم چنان مقدار کاری است که در آن مستتر است و در طول فرایند تولید حتی قبل از این کالا به بازار برسد بسط یافته است. ارزش، کارفیزیکی و فکری مصرف شده انسانی است که به وسیله‌ی فرایند اجتماعی تولید برای بازار به صورت مجرد درمی‌آید. ارزش آفریده‌ی پول نیست بلکه برعکس. پول در واقع شکل بیان و یا ارزش مبادله‌ی کار مصرف شده است نه برعکس. فکر می‌کنم مارکس در این خصوص به روشنی و صراحة سخن گفته است. او در جلد اول سرمایه می‌گوید «ارزش یک کالا قبل از این که به جریان بیفتد، به صورت بهای آن بیان می‌شود درنتیجه‌ی این شیوه‌ی بیان، پیش‌شرط جریان است نه این که نتیجه‌ی آن باشد».<sup>۲</sup>

موری اسمیت در ویرایش تازه و در دست انتشار کتاب «لویاتان نامری»<sup>۳</sup> توضیح دقیقی از تفاوت بین قانون ارزش مارکس و تفسیرهاروی از آن به دست می‌دهد. به گفته‌ی مارکس «پول به عنوان معیاری برای ارزش شکل ضروری بیان معیار ارزش است که در کالاهای مستتر است، یعنی زمان کاری» اسمیت اضافه می‌کند «این نظر با این که ارزش در فرایند مبادله تولید می‌شود تناقض دارد... دقیقاً این گونه است چون مبادله بر فرایند برابر سازی تولیدات کار در بازار اثر می‌گذارد (یعنی یک تجربید واقعی در جریان است) تولید متمایل به مبادله باید این واقعیت را در نظر بگیرد که کار فیزیکی هم به مطلوبیت شکل می‌دهد و هم ارزش آفرینی می‌کند، یعنی هم کار مجرد و هم کار مشخص به طور هم زمان و به یک صورت. بیان این که

<sup>2</sup> Capital Volume One, p260 trans. Ben Fowkes, New York: Vintage 1977

<sup>3</sup> Murray Smith, Invisible Leviathan, Historical Materialism, forthcoming 2018

ارزش نه در تولید بلکه در مفصل‌بندی تولید و گرددش» خلق مبی‌شود است مقوله‌ای است سرشار از استدلال دایره‌وار که درک آن به ژیمناستیک ذهنی نیاز دارد. مشکل این نگرش این است اگر بپذیریم که کار مجرد هیچ وجود ماهوی مستقل از شکل ارزشی، پولی، ندارد، آن‌گاه ارزش کالاها به‌همامی با هر عاملی که برشرایط تولید اثر می‌گذارد تعیین می‌شود و شرایط مهیا می‌شود که ارزش و قیمت یکسان در نظر گرفته شوند».

بر عکس، قانون ارزش مارکس براساس این دیدگاه است که کاری که درگیر تولید کالاهاست ارزش خلق می‌کند و مبادله هم ارزش را به شکل پول تحقق می‌بخشد. و تنها از این روست که مارکس می‌تواند بین ارزش و ارزش اضافی خلق شده در تولید کالایی، و به‌طور عام مقادیر متفاوتی که در مبادله محقق می‌شود، تفکیک قائل شود.

برخلاف دیدگاه اقتصاددانان جریان اصلی و نو - ریکاردویی‌ها هیچ «ابهامی» وجود ندارد. ارزش عینی و واقعی است و چیزی نیست که تنها به شکل پول بیان شدنی باشد. قانون ارزش مارکس که کار مجرد (که با زمان کار اندازه‌گیری می‌شود) ارزش مبادله و قیمت را توضیح می‌دهد از دیدگاه پژوهش‌های کاربردی هم تأییدشدنی است.<sup>۴</sup>

تفسیر هاروی بدون دلیل نیست. اگر ارزش تنها می‌تواند در لحظه مبادله‌ی با پول و «قواعد پولی» تولید شود در آن صورت، تنها تقاضا (ی مؤثر) است که مشخص می‌کند آیا سرمایه‌داری می‌تواند بدون بحران‌های

<sup>۴</sup> کاکشات و کوتول اقتصاد را به چندین بخش تقسیم کرده‌اند تا نشان بدهنند که ارزش پولی تولید ناخالص این بخش‌ها با میزان کاری که در این تولیدات مستتر است پیوستگی دارد. انور شیخ هم به کار مشابهی دست زد. او قیمت‌های بازار، ارزش کار و قیمت‌های استاندارد تولید محاسبه شده در جداول داده و ستانده امریکا را با یک دیگر مقایسه کرد و نتیجه گرفت که به‌طور متوسط تفاوت بین ارزش کار و قیمت‌های بازار فقط ۹,۲ درصد است و بهای تولید (که با توجه به سودهای به دست آمده محاسبه شد) هم با قیمت‌های بازار ۸,۲ درصد اختلاف داشت. لفتریس سولفیدیش و دیمتریش پیاتاریدیس هم تفاوت قیمت و ارزش را با به‌کارگیری جداول داده و ستانده‌ی کانادا بررسی کردند. آن‌ها نتیجه گرفتند که برای اقتصاد کانادا نتایج آن‌ها با قانون ارزش مارکس هم خوانی دارد. جی کارچیدی در مقاله‌ی اخیر خود نشان داد با استفاده از آمارهای رسمی امریکا می‌توان صحت قانون ارزش مارکس را نشان داد که درواقع بهای پولی ارزش مصرفی است. او نشان داد که نرخ‌های پولی و ارزشی سود درجهت یکدیگر تغییر کرده‌اند (به سوی پایین) و به‌طور تنگاتنگی در ارتباط هستند.

مداوم انباشت کند. هاروی، برای نشان دادن این نکته، پی‌آمد انباشت سرمایه‌داری وقتی سرمایه‌داران می‌کوشند با استفاده از ماشین‌آلات میزان ارزش اضافی نسبی را بیشتر کنند به تفصیل بر شرایط و استاندارد زندگی توصیف می‌کند. او از شماری از نمونه‌های نموداری مارکس در فصل ۲۵ جلد اول سرمایه هم بهره می‌گیرد. هاروی تأکید می‌کند که هدف انباشت سرمایه‌داری به حداقل رساندن ارزش نیروی کار است حتی اگر به بهای فقیرشدن بینجامد. هاروی پس آن گاه نتیجه می‌گیرد «اگراین ام نتیجه‌ی نمونه وار عملکرد قانون ارزش سرمایه‌داری است آن گاه تناقض عمیقی بین شرایط و خیم بازتولید اجتماعی و نیاز سرمایه به گسترش مدام بازار وجود دارد. همان‌طور که مارکس در جلد دوم سرمایه اشاره می‌کند ریشه‌ی اصلی بحران‌های سرمایه در جلوگیری از افزایش دستمزدها و تقلیل انبوهی از مردم به وضعیت بینوایان مفلس است». به این ترتیب، «ریشه‌ی واقعی بحران‌ها» در «سرکوب مزد» و «تقلیل انبوه جمعیت به بینوایان مفلس» جلوه‌گر می‌شود. ولی این نظریه‌ی بحران براساس ناکافی بودن مصرف است.

در اینجا چند نکته وجود دارد. نخست آن که فصل ۲۵ سرمایه تحت عنوان «قانون عمومی انباشت سرمایه‌داری» تنها به فقیرشدن طبقه‌ی کارگر اشاره نمی‌کند. هاروی بخش عمومی از این قانون عمومی - گرایش ترکیب اندام‌وار سرمایه به افزایش<sup>۶</sup> - را نادیده می‌گیرد.<sup>۷</sup> این همان عاملی است که باعث افزایش ارزش اضافی نسبی و هم چنین باعث گرایش نزولی نرخ سود می‌شود (در جلد سوم سرمایه از آن بحث شده است) که « مهم‌ترین قانون اقتصاد سیاسی» است<sup>۸</sup> که درواقع بنیان نظریه‌ی مارکس درباره‌ی بحران است. هاروی این جنبه را نادیده می‌گیرد.

<sup>۶</sup> «انباشت سرمایه ، که درابتدا فقط به عنوان گسترش کمی آن به نظر می‌رسید، چنانچه دیدیم، از طریق تغییر کیفی پیوسته‌ی ترکیب خود، یعنی از طریق افزایش دائمی جزء ثابت آن به زیان جزء متغیر آن تحقق می‌باشد» سرمایه جلد اول، ترجمه حسن مرتضوی، تهران، ۱۳۸۶، ۷۷۶ ص

<sup>۷</sup> Grundrisse p748

ولی هاروی در تفسیر خود براساس مصرف ناکافی بسیار فراتر می‌رود. «ارزش به وجود خواسته‌ها، نیازها، و امیالی وابسته است که از پشتونه‌ی توانایی پرداخت موجود در جمعیت مصرف‌کنندگان برخوردار باشد. ... معنای دیگرش این است که گرایش دستمزدها به کاهش می‌تواند نتیجه‌ی ویرانگر روی تحقق ارزش در بازار داشته باشد. از منظر سرمایه و به استعمال برکشاندنی زندگی روزمره که پنهان‌ی مصرف‌گرایی است افزایش دستمزدها به منظور تضمین "صرف معقول" برای نظریه‌ی ارزش حیاتی است» در نتیجه، هاروی نتیجه‌ی می‌گیرد سرمایه‌داری به این دلیل به بحران می‌رسد چون مزدها سرکوب می‌شوند و در نتیجه افزودن بر مزدها تضمین می‌کند که «صرف کنندگان معقول» با «توان پرداخت» به بحران پایان خواهد بخشید.

این تفسیر نظریه‌ی بحران مارکس براساس مصرف ناکافی به‌طور جدی در همان جلد دوم سرمایه مورد اشاره‌ی هاروی از سوی مارکس با قاطعیت مردود اعلام شده است (تأکیدات از من است):

«بیان این که بحران‌ها، در نتیجه‌ی نبود مصرف‌کنندگان قادر به پرداخت یا نبود مصرف مؤثر پدید می‌آید، دقیقاً همان‌گویی است... این امر که کالاها به فروش نمی‌روند، فقط به این معناست که هیچ خریدار مؤثری، یعنی هیچ مصرف‌کننده‌ای برای آن‌ها یافت نمی‌شود. اگر با این بیان که طبقه‌ی کارگر، بخش بسیار کوچکی از محصول خود را به دست می‌آورد و به محض این که سهم بیشتری دریافت کند یا مزدش بالا رود، این مشکلات حل می‌شود، تلاش شود تا ظاهری عمیق‌تر به همان‌گویی یادشده داده شود، باید پاسخ دهیم که همواره پیش از بحران‌ها دوره‌ای وجود دارد که طی آن، مزدها عموماً بالا می‌روند و طبقه‌ی کارگر، عملاً سهم بزرگ‌تری را از محصول سالیانه‌ای دریافت می‌کند که برای مصرف، تخصیص داده شده است. از

منظر این مدعیان عقل سلیم "ساده"!<sup>۷</sup> چنین دوره‌هایی، باید مانع از بحران شوند.»

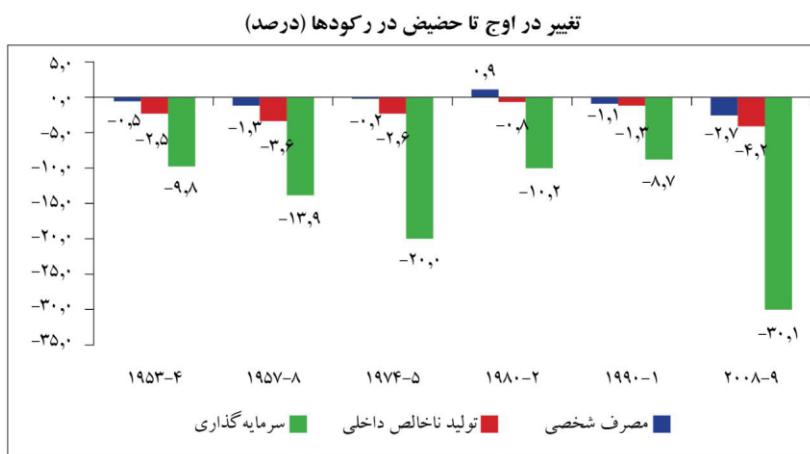
<sup>۷</sup> کارل مارکس، سرمایه، جلد دوم، ترجمه‌ی حسن مرتضوی، تهران، ۱۳۹۳، ص. ۵۲۵

به گمان من، مارکس هم قانون ارزش به تفسیرهاروی و هم این نتیجه‌گیری را که بحران‌ها وقتی پیش می‌آیند که مردم قادر به تأمین مالی مصرف نیستند مردود اعلام می‌کند. اما شاید مارکس درباره‌ی علل بحران اشتباه کند و هاروی اتفاقاً درست بگوید. ولی شواهد کاربردی دیدگاه هاروی را تأیید نمی‌کند.

اجازه بدھید به سه واقعیت اشاره بکنم.

نخست، در اقتصاد سرمایه‌داری نه مصرف کارگران که مصرف سرمایه‌ی تولیدی عمده‌ترین بخش «تقاضا» است. تولید ناخالص داخلی یا هزینه‌ی ناخالص داخلی معیاری برای اندازه‌گیری تقاضای سالانه «خواسته‌ها، نیازها و امیال» است. در امریکا، مصرف حدود ۷۰ درصد تولید ناخالص داخلی را تشکیل می‌دهد. ولی اگر به «تولید ناخالص» دقیق‌تر بنگرید که شامل همه‌ی تولیدات واسطه‌ای است که در محاسبه‌ی تولید ناخالص داخلی در نظر گرفته نمی‌شود، آن‌گاه مصرف تنها ۳۶ درصد کل تولید است و بقیه تقاضای سرمایه برای اجزا، مواد اولیه، خدمات و کالاهای واسطه‌ای است. درواقع سرمایه‌گذاری به وسیله‌ی سرمایه‌داران است که عامل تغییر تقاضا است نه مصرف کارگران. این نکته با اشاره به واقعیت دوم روشن می‌شود. اگر به تغییر در مصرف و در سرمایه‌گذاری در هریک از موارد رکود در اقتصاد امریکا در سال‌های پس از جنگ جهانی دوم بنگریم مشاهده می‌کنیم که تقاضا برای مصرف نقش کمی در ایجاد و تشویق رکود داشته است. در شش مورد رکود از ۱۹۵۳ به این سو، میزان کاهش مصرف از کاهش تولید ناخالص داخلی، و کاهش سرمایه‌گذاری کم‌تر بود و حتی در رکود سال‌های ۱۹۸۲-۱۹۸۰ مصرف اصلًاً کاهش نیافت درحالی‌که میزان کاهش سرمایه‌گذاری بین ۸ تا ۳۰ درصد متغیر بود.

## در صد تغییر در مصرف واقعی، سرمایه‌گذاری، تولید ناخالص داخلی امریکا



واقعیت سوم هم مستقیماً به مزد مربوط می‌شود و این ادعای هاروی که افزودن برآن به نفع سرمایه است. کارچیدی در پژوهش‌های خود درباره‌ی ۱۲ بحران پس از جنگ جهانی دوم نتیجه گرفت که در ۱۱ مورد پیش از بحران افزایش مزد داشتیم و تنها در یک مورد (بحران ۱۹۹۱)<sup>۸</sup> کاهش مزدها قبل از بحران بود. این داده‌ها تأیید نظر مارکس و نگاهی است که از مجلد دوم سرمایه در بالا نقل کرده‌ایم.

من از این مقاله‌ی کوتاه هاروی نتیجه می‌گیرم که او می‌خواهد بگوید مبارزه‌ی طبقاتی بین کار و سرمایه در نقطه‌ی تولید ارزش اضافی متمرکز نیست و یا تعیین نمی‌شود. به عکس در سرمایه‌داری «مدرن» باید در نقاط دیگری از «گردش سرمایه» به دنبال آن گشت که او در کتاب تازه و سخنرانی‌های جهانی اش مطرح می‌کند. برای هاروی نقطه‌ی تعیین‌کننده نقطه‌ی تحقیق‌پذیری است (برای نمونه درباره‌ی رانت، وام مسکن، افزایش قیمت‌های شرکت‌های دارویی) و یا در توزیع (راجع به مالیات‌ها، خدمات عمومی) که

<sup>8</sup> <https://thenextrecession.files.wordpress.com/2017/09/carchedi-the-old-and-the-new.pdf>

«نقطه‌ی جوشان» مبارزه‌ی طبقاتی کنونی متمرکز است. مبارزه‌ی طبقاتی در تولید دیگر چندان مهم نیست (و حتی وجود ندارد).

به گمان من، هاروی برای دفاع از این دیدگاه مجموعه‌ای از درهم‌اندیشی‌های نظری را در این مقاله جمع کرده است. نخست، مارکس یک تئوری ارزش – کار نداشته است. دوم ارزش تنها در فرایند مبادله (به هنگام تحقق) خلق می‌شود. سوم، نرخ سود (و یا حتی سود) به بحران ربطی ندارد. مهم کاهش دادن ارزش نیروی کار به حداقل است (حتی صفر) است چنان که در نتیجه کارگران قادر به برآوردن «خواسته‌ها، نیازها و امیال» خود نیستند. به نظر من این یک نظریه‌ی عامیانه‌ی مصرف ناکافی است که حتی از نظریه‌ی کینز هم عامیانه‌تر است.

هاروی به عمد تفاوت و دوگانگی کار مجرد و کار مشخص و برابرنهاد آن‌ها ارزش مصرف و ارزش مبادله را نادیده می‌گیرد. خصلت دوگانه‌ی ارزش در یک کالا، آن‌گونه که مارکس کشف کرده بود به وسیله‌ی هاروی به این صورت تقلیل یافته که کارگران نمی‌توانند ارزش مصرفی‌شان را خریداری کنند. برای هاروی، ارزش مصرفی (خواسته‌ها و امیال) و نه ارزش مبادله حلقه‌ی کلیدی است. نظریه‌ی مارکسی بحران (براساس ناکافی بودن ارزش اضافی) با نظریه‌ی ناکافی بودن ارزش مصرفی برای کارگران در مقام مصرف‌کننده جایگزین شده است. مبارزه‌ی طبقاتی نه این که مبارزه‌ای بین کارگران و سرمایه‌داران باشد بلکه به صورت مبارزه‌ی مصرف‌کنندگان علیه سرمایه‌داران و یا مالیات‌پردازان در مقابل دولت درآمده است. این نظر مارکس نیست. از آن مهم‌تر، کل این دیدگاه برای تحلیل طبقاتی و یک استراتژی برای مبارزه‌ی طبقه‌ی کارگر مغشوš و گیج‌کننده است.

پیوند با متن انگلیسی:

[Michael Roberts, David Harvey's misunderstanding of Marx's law of value](#)